



*Empresa alemana con presencia internacional y uno de los líderes a nivel europeo con una posición reconocida en el mercado con más de 55 años de historia en la fabricación de equipos de elevación y traslado de cargas.*

Buscamos un **Técnico-Comercial** con los siguientes requerimientos, conocimientos, experiencias y habilidades:

#### **Requerimientos y conocimientos:**

- Zona de residencia: preferiblemente en la zona noreste de Catalunya
- Formación profesional o Grado Universitario, preferiblemente con alguna Ingeniería electrónica o mecánica.
- Conocimientos del mercado y del sector industrial, se valorará positivamente los del sector de la manutención y la elevación.
- Carné B
- Nivel medio de inglés o alemán.
- Ofimática avanzada para diferentes entornos: Office, Programa de gestión tipo CRM
- Se valorará positivamente la formación básica de PRL.
- Disponibilidad para viajar esporádicamente a la sede central de la matriz alemana

#### **Habilidades:**

- Respeto a las normas, honestidad y trabajo en equipo.
- Tener don de gentes, ser abierto, dinámico y tener dotes persuasivos.
- Planificación y óptima gestión del tiempo.
- Organización y autonomía.
- Gran capacidad de asesoramiento técnico y de negociación.
- Orientación a clientes y resultados.
- Resolutivo.
- Ser auto-crítico y buscar siempre la mejora constante, pro-actividad.
- Tener retos y metas.



### **Funciones:**

- Buscamos un técnico comercial para Catalunya.
- Ser responsable del asesoramiento técnico.
- Captación de nuevos clientes
- Gestión, seguimiento y fidelización de los clientes actuales de la zona para el cumplimiento de los objetivos comerciales.
- Reportar mediante CRM de las situaciones de las cuentas al Delegado Comercial y Director Comercial.
- Formar parte de un equipo comercial joven, dinámico y con perspectivas de crecimiento y promoción.

### **Experiencias:**

- Experiencia mínima de 3 años en la venta.
- Venta directa B2B.
- Se valorará positivamente los conocimientos del sector, especialmente de las grúas industriales.

### **Se ofrece:**

- Puesto de trabajo a largo plazo en empresa líder y sólida.
- Cartera de clientes con posibilidad de crecimiento
- Formación a cargo de la empresa
- Medios necesarios: vehículo de empresa, medios tecnológicos y comerciales necesarios.
- Gastos comerciales: teléfono, combustible, dietas, ...
- Salario fijo + comisiones