



*Empresa alemana con presencia internacional y uno de los líderes a nivel europeo con una posición reconocida en el mercado con más de 50 años de historia en la fabricación de equipos de elevación y traslado de cargas.*

Buscamos un **Técnico-Comercial** con los siguientes requerimientos, conocimientos, experiencias y habilidades:

#### **Requerimientos y conocimientos:**

- Profesional o Grado Universitario, preferiblemente con alguna Ingeniería.
- Edad del candidato: 30 a 45 años
- Carné B
- Disponibilidad para viajar periódicamente a la sede central de la matriz alemana
- Conocimientos del mercado y del sector industrial de la elevación.
- Inglés o Alemán medio.
- Ofimática avanzada para diferentes entornos: Office, Programa de gestión tipo CRM y programa configurador específico.

#### **Experiencias:**

- Es imprescindible conocimientos comerciales del mercado en el sector
- Experiencia mínima de 3 años en la venta.
- Venta directa B2B.

#### **Habilidades:**

- Respeto a las normas, honestidad y trabajo en equipo.
- Tener don de gentes, ser abierto, dinámico y tener dotes persuasivos.
- Planificación y óptima gestión del tiempo.
- Organización y autonomía.
- Gran capacidad de asesoramiento técnico y de negociación.
- Orientación a clientes y resultados.
- Resolutivo.
- Ser auto-crítico y buscar siempre la mejora constante, pro-actividad.
- Tener retos y metas.



### ***Funciones:***

- Buscamos un técnico comercial para la zona norte de la provincia de Madrid y provincias colindantes.
- Ser responsable del asesoramiento técnico.
- Captación de nuevos clientes
- Gestión, seguimiento y fidelización de los clientes actuales de la zona para el cumplimiento de los objetivos comerciales.
- Reportar mediante CRM de las situaciones de las cuentas al Delegado Comercial y Director Comercial.
- Formar parte de un equipo comercial joven, dinámico y con perspectivas de crecimiento y promoción.